

Ticketing in a new dimension

Österreichischer Marktführer für Verkauf von Eintrittskarten spart mit dem WinLine eBilling Portokosten beim Rechnungsversand.



oeticket.com
0196096

Mit rund vier Millionen verkauften Karten jährlich, durchschnittlich 13.000 verwalteten Events und fast 3.000 aktiven Verkaufsstellen ist oeticket, betrieben von der CTS Eventim Austria GmbH, Österreichs führende Vertriebsmarke von Eintrittskarten - Tendenz steigend.

Das Team von oeticket betreut regelmäßig rund 250.000 Privatkunden und fungiert als Full Service Provider der beliebtesten heimischen Ticket-Hotline 01/96096 sowie des meistgenutzten Ticketing-Portals www.oeticket.com.

Als Teil der kontinentweit agierenden CTS Eventim AG-Gruppe mit mehr als 60 Millionen verkauften Tickets zählt die CTS Eventim Austria GmbH zu Europas Top-Unternehmen im Ticketing- und Live-Entertainment-Bereich.

Mit der Gründung von Tochtergesellschaften in der Slowakei, in Ungarn, Slowenien, Kroatien und Bulgarien reagierte das Unternehmen nachhaltig auf die Unionsöffnung und ist so zur wichtigsten Ticket-Drehscheibe für Zentraleuropa und die jungen Staaten im Osten geworden.

Von Bon Jovi bis zu den Rolling Stones, den Bregenzer Festspielen bis zu den Opernfestspielen St. Margarethen, Festivals wie Nova Rock und Frequency, vom Cirque du Soleil bis zu Mamma Mia: Beim vielfältigen Angebot von oeticket ist sicherlich für jeden Geschmack etwas dabei. Im Sportbereich werden Tickets für Großevents wie die Formel 1, den Ski-Weltcup und die Heimspiele der Fußballclubs Wiener Austria, FC Kärnten und Wacker Innsbruck angeboten. Zudem ist oeticket exklusiver Vertriebspartner des ÖFB für alle Länderspiele in Österreich.

Ausbau des ERP-Systems

Bereits seit 1996 wird bei CTS Eventim Austria im Bereich Finanzbuchhaltung und Kostenrechnung mit der Business Software von mesonic gearbeitet. Um den wachsenden Anforderungen, die sich auf Grund der zahlreichen Tochtergesellschaften ergeben haben, gerecht zu werden, musste die alte „handgeschnittene“ Datenbanklösung für die verschiedenen Rechnungs- und Abrechnungsläufe mit postalischem Versand abgelöst werden. Was lag da näher, als auch in diesem Bereich auf die WinLine umzusteigen?

War man doch in der Buchhaltung mehr als zufrieden mit der Software.

Besondere Anforderung bei der Umstellung war der elektronische Rechnungsversand großer Datenmengen mit digitaler Signatur um der österreichischen Gesetzgebung zu entsprechen. Mit dem WinLine-Modul für das eBilling konnte auch diese Hürde problemlos genommen werden. Denn mit diesem Zusatzmodul zur WinLine FAKT ist das mühelose Erstellen, Senden, Verarbeiten und Empfangen elektronischer (digitaler) Rechnungen möglich. Eine standardisierte XML-Schnittstelle - ebInterface - sorgt für die automatische Weiterverarbeitung und schafft hervorragende Vereinfachungs- und Kostensenkungseffekte. Bei CTS Eventim konnten damit die Portokosten von ca. € 2.100,- aus dem Rechnungsversand von mehr als 4.000 Sendungen im Monat auf fast € 0,- reduziert werden.

Anwenderfreundliche Lösung

Einen großen Vorteil der WinLine sieht die Geschäftsführung von CTS Eventim in der zentralen Datenbank. Alle Daten werden einmal erfasst und stehen anschließend allen Benutzern zur Verfügung, egal ob in der Buchhaltung, in der Auftragserfassung oder in der Kostenrechnung. Die einzelnen Module der WinLine sind untereinander vollständig integriert und spielen optimal zusammen. Somit wird gewährleistet, dass der laufende Betrieb so effizient wie möglich erfolgt.

Betreut wird das erfolgreiche Unternehmen bereits seit vielen Jahren vom mesonic-Fachhandelspartner Dataflow Consulting GmbH.



KURZINFO

mesonic-Programm:
WinLine corporate

Module:
Finanzbuchhaltung inkl. Kostenrechnung
Anlagenbuchhaltung
Auftragsbearbeitung/Warenwirtschaft

Arbeitsplätze: 60 Anwender

Ersteinsatz: 1996

KONTAKT

CTS Eventime GmbH
A-1060 Wien
www.oeticket.com

mesonic-Fachhandelspartner
dataflow Consulting GmbH
A-1090 Wien
office@dataflow.at, www.dataflow.at